

QUELS PROFITS ?

Supposons qu'une compagnie de marketing de réseau vous paie seulement 01 euro (655 Fcfa), pour un seul produit acheté CHAQUE MOIS par chaque membre de votre réseau.

Supposons aussi que vous réussissez à parrainer seulement un (01) seul nouveau partenaire PAR MOIS, et que vous enseignez à tous vos partenaires à faire pareil. Au bout de 12 mois, vous obtiendrez le résultat suivant :

MOIS TAILLE DE VOTRE RÉSEAU

1	2 (Vous + votre première recrue)
2	4 (Chacun n'a recruté qu'un seul nouveau partenaire, et ainsi de suite)
3	8
4	16
5	32
6	64
7	128
8	256
9	512
10	1024
11	2048
12	4096

Au bout d'une seule année, vous gagnerez **4.096 euros (Plus de 2,5 millions de Fcfa) PAR MOIS !!!**

Besoin d'un bon plan de retraite ? Alors recrutez juste une seule personne PAR AN sous les mêmes conditions, et au bout de 12 ans seulement, vous aurez un réseau de 4096 partenaires et vous serez financièrement indépendant !



AVEZ-VOUS DÉJÀ RÊVÉ À CE QUE SERAIT VOTRE VIE SI L'ARGENT N'ÉTAIT PLUS UNE LIMITE ?

- PLUS de Temps
- PLUS de Passion
- PLUS de Grandeur
- PLUS de Possibilités

Avec le Marketing de réseau, vous pouvez enfin concrétiser pas à pas cette vie dont vous aviez seulement rêvée jusqu'ici.

La question est :

**Voyez-vous une
opportunité à saisir dans le
Marketing de réseau ?**

SI OUI, ALORS CONTACTEZ LA PERSONNE QUI VOUS A RECOMMANDE NOTRE SITE WEB MY NETWORK.

SI VOUS N'AVEZ PAS DE REFERENT, CONTACTEZ LE COACH **Frank AKOA** Tél. : +237 697 237 440

(Whatsapp disponible)

INVESTIR en MARKETING de RÉSEAU

Chaque année, ils sont de plus en plus nombreux à travers le monde entier, des milliers, à se lancer dans ce style d'entreprise au concept plutôt inhabituel :

Devriez-vous faire pareil ?

Soyez-en fixé(e) dès Maintenant



Copyrights 2016 © My Network



Plus vous aiderez les autres à concrétiser leurs rêves, Plus vos rêves à Vous deviendront réalité.

QU'EST-CE QUE LE MARKETING DE RESEAU ?

Le Marketing de réseau est un style d'entreprise révolutionnaire, qui s'appuie exclusivement sur le bouche-à-oreille, pour garantir la distribution des meilleurs produits ou services d'un producteur/fabricant, et à un prix bien plus économique que celui du marché.



Avez-vous déjà eu à recommander tout naturellement un produit, un service ou une marque en particulier à l'une de vos relations ?

Si votre réponse est « **OUI** », alors vous avez déjà fait du Marketing de réseau ! **Et dès aujourd'hui, vous pouvez être payé(e) pour continuer simplement à le faire !**

CINQ AVANTAGES A FAIRE DU MARKETING DE RESEAU

- Un concept très simple, si simple que vous n'avez pas besoin de diplômes ou de compétences particulières pour démarrer. Seule votre attitude et votre volonté sont nécessaires et décisives !
- Une véritable opportunité de démarrer votre propre affaire dès aujourd'hui, avec un investissement initial de **moins de 200 euros** (moins de 130.000 Fcfa) !
- Pas besoin d'un temps spécial, d'un endroit spécial ou d'un supérieur hiérarchique pour recommander tout simplement votre affaire (le marketing de réseau) et vos produits à vos relations !
- Aucun stock de produits à écouler : Vous achetez et revendez des produits au détail si vous le voulez et non par obligation. D'ailleurs, vous n'avez aucun pourcentage à reverser sur vos ventes !
- Le paiement de vos commissions est automatisé et viré directement dans votre compte bancaire chaque mois, et sans aucune intervention de votre part !

COMMENT CA MARCHE ?

1. Achetez votre pack de démarrage :

Le pack contient tous les outils personnalisés de contrôle et de gestion de votre entreprise. En plus, vous recevez un cadeau de bienvenue dès votre adhésion !

2. Acceptez de vous faire former **Gratuitement, tout en réalisant des profits encourageants !**

Votre parrain ou marraine, plus expérimenté(e) que vous, vous guide et vous donne des astuces pratiques et efficaces, qui vont vous aider à gérer et à développer votre entreprise avec succès, car votre succès contribue aussi au succès de votre Upline !

3. Développez votre propre réseau de partenaires (votre entreprise)

Grâce à la formation, aux outils spécialisés et au coaching personnalisé que vous recevez gratuitement, et avec un peu de patience et de persévérance, vous verrez très vite votre réseau grandir à une vitesse exponentielle !

4. Soyez le produit de vos produits :

Consommez vous-même les produits de votre compagnie régulièrement et encouragez vos partenaires à les apprécier, tout comme vous !